



Pressemitteilung

Berlin, 04. April 2016

MTS Systems GmbH - übertrifft operative Ziele und setzt eine Ausweitung des Geschäftsbereichs um

- **Auftragseingang plus 19 Prozent gegenüber dem Vorjahr**
- **Solider Anstieg des Basisgeschäftes**
- **Höchster Mitarbeiterstand seit Unternehmensgründung**

Berlin, 04. April 2016 – Die Geschäftsleitung der MTS Systems GmbH sieht eine positive Geschäftsentwicklung für das abgelaufene Geschäftsjahr 2015. Der Auftragseingang konnte mit rund 40 Mio. EUR gegenüber dem Vorjahr um rund 19% gesteigert werden und die Anteile des Service Geschäfts wurden weiter ausgebaut. Darüberhinaus verzeichnet das Unternehmen den höchsten Mitarbeiterstand seit seiner Gründung. Im Vergleich zum Vorjahr sank der Umsatz um 32 % von 49,6 Mio. EUR auf 33,6 Mio. EUR, was auf einen sogenannten Sondereffekt von zwei Großprojekten aus dem Vorjahr mit einem Volumen von 18 Mio. EUR zurückzuführen ist. Auch die Gesamtleistung ging für das Geschäftsjahr 2014/2015 um 48% von 56,9 Mio. EUR auf 29,4 Mio. zurück. Im Vergleich zu dem außergewöhnlichen Ergebnis des Vorjahres bedeutet dies aber lediglich eine Normalisierung des Niveaus.

Anstieg des Basisgeschäftes und positive Investitionsneigung im Kernkundenbereich

Parallel zu einer stabilen Entwicklung im Basisgeschäft kann, trotz verlangsamter Entscheidungsprozesse bei den Auftraggebern im Hinblick auf Großprojekte (über 5 Mio. EUR), von einer positiven Investitionsneigung und neuen Großprojekten im Kernkundenbereich, der Automobilindustrie, ausgegangen werden. Aufgrund ihrer globalen Positionierung erwartet die Unternehmensgruppe in diesem Segment bereits kurz- und mittelfristig von den Wachstumsmärkten der Automobilbranche, vor allem in Asien, profitieren zu können. Dennoch wird, da bei einigen zum Teil bereits im Vorjahr begonnenen Großaufträgen mit Fertigstellung im Geschäftsjahr 2015/2016 gerechnet wird, für das folgende Geschäftsjahr, unter Berücksichtigung der Unsicherheiten des Geschäftsfeldes, wieder eine Gesamtleistung von rund 50 Mio. EUR erwartet.

Weitere Wachstumschancen

Mittelfristig gute Chancen bieten sich durch den vermehrten Einsatz neuer Technologien durch die Hersteller. So werden sich die gestiegenen Anforderungen bei den Marktfaktoren Umwelt, Sicherheit und Komfort auch weiterhin positiv auf die Geschäftsentwicklung auswirken. In diesem anspruchsvollen Marktsegment konnte die führende Stellung der MTS sowohl in Deutschland als auch weltweit weiter gefestigt werden.

Neben dem Projektgeschäft wird im Besonderen auch der Service-Bereich mit der Erweiterung von Geschäftstätigkeiten kurz- und mittelfristig als Chance für Umsatzwachstum gesehen.

Pressekontakt:

STÖBE. Die Agentur für Kommunikation GmbH, Scharnhorststraße 25, 10115 Berlin
Tel.: +49 30 816160330, E-Mail: presse@stoebekommunikation.com



Zertifizierung und Rendite

Erfreulich ist, dass, wie bereits in den Vorjahren, Bonitätszertifikate durch die Wirtschaftsauskunftsdienste erlangt wurden. Dieser wichtige finanzielle Leistungsindikator wird durch Bonitätsprüfungen und Ratings aufgrund finanzwirtschaftlicher Performance, basierend auf den Daten des Jahresabschlusses sowie des Zahlungsverhaltens, festgestellt. Auch die Deutsche Bundesbank stufte die MTS Systems GmbH aufgrund ihrer guten Performance erneut als „notenbankfähig“ ein.

Die Betriebsrendite konnte trotz deutlich reduzierter Gesamtleistung im Vergleich zum Vorjahr gesteigert werden. Dies lag hauptsächlich an einer deutlich höheren Materialeinsatzquote sowie Restrukturierungskosten im Vorjahr (Sondereffekt). Gleiches gilt für die Eigenkapitalquote, die trotz Reduzierung des bilanzanalytischen Eigenkapitals im Vergleich zum Vorjahr leicht erhöht werden konnte und weiterhin eine sehr wichtige Kennzahl im Unternehmen ist. Diese liegt wie in den Vorjahren wiederholt über 50% und trägt somit auch für eine gesunde Bilanzstruktur und eine sichere Zukunft der GmbH bei. Die Umsatzrendite sank dagegen infolge des Rückgangs der Umsatzerlöse gegenüber dem Vorjahr.

Marcus Piepenschneider, Geschäftsführer der MTS Systems GmbH Deutschland sagt: „Die positive Entwicklung der vergangenen Jahre konnten wir fortsetzen. So werden wir auch in Zukunft weiterhin alles daran setzen, unser hohes Qualitäts- und Leistungsversprechen zur vollsten Zufriedenheit unserer Kunden einzulösen, immer fokussiert auf ihre realen Bedürfnisse.“

Ausblick

Eines der wichtigsten Ziele der MTS Systems GmbH für die Zukunft ist die Steigerung der Kundenzufriedenheit insbesondere in Hinblick auf Produktqualität und Liefertreue. Abschließend geht die MTS durch die europaweite Einführung eines digitalen Workflows von Effizienzsteigerungen im Back-Office-Bereich aus.

Zum Unternehmen

Die MTS Systems Corporation (MTSC) ist ein Anbieter von Test- und Simulationssystemen sowie Mess- und Sensortechnik mit einem Jahresumsatz von über 564 Millionen USD und rund 2.400 Mitarbeitern weltweit. Das im NASDAQ notierte Unternehmen hat seinen Hauptsitz in Minneapolis (Minnesota). Zu den Kunden der MTS gehören unter anderem Automobil- und Flugzeughersteller sowie die Energie-, Biomedizin-, Bau- und Luft- und Raumfahrtbranche. Seit 1972 ist die Deutschlandzentrale in Berlin-Zehlendorf ansässig – 2014/2015 mit einem Jahresumsatz im mittleren zweistelligen Millionenbereich und 105 Mitarbeitern (www.mts.com).

Pressekontakt:

STÖBE. Die Agentur für Kommunikation GmbH, Scharnhorststraße 25, 10115 Berlin
Tel.: +49 30 816160330, E-Mail: presse@stoebekommunikation.com